

Geschäftsbericht 2025



CARLINO TRUST | KONTAKT@CARLINO-TRUST.CH

RÜCKBLICK DER GESCHÄFTSLEITUNG

Lieber Leserschaft

Mit Dankbarkeit blicken wir auf das Jahr 2025 zurück, das von intensiver Zusammenarbeit, wachsender Verantwortung und wertvollen Begegnungen geprägt war. Das Vertrauen unserer Kundinnen und Kunden sowie der unermüdliche Einsatz unseres Teams haben es ermöglicht, auch in einem anspruchsvollen Umfeld verlässlich Orientierung zu geben.

Wirtschaftlich war das Jahr von moderater Erholung, anhaltendem Inflationsdruck und einer spürbaren Straffung der Geldpolitik gekennzeichnet. Während sich im Inland die Konjunktur stabilisierte, sorgten geopolitische Spannungen, volatile Energiemärkte und verhaltene Wachstumsimpulse in Europa und Übersee für Unsicherheit. Gleichzeitig eröffneten technologische Investitionen und strukturelle Reformen neue Chancen für nachhaltig ausgerichtete Unternehmen. Diese Entwicklungen bestätigen, wie wichtig vorausschauende Planung und solide finanzielle Führung bleiben.

Unser besonderer Dank gilt allen Partnern, die uns mit Vertrauen, Offenheit und kritischem Dialog begleitet haben und damit die Grundlage für fundierte Entscheidungen schufen. Dabei bleiben Stabilität, Verlässlichkeit und persönliche Nähe die Leitlinien unseres Handelns. – heute und in Zukunft. Für Sie. Immer.

Mit Zuversicht treten wir in das Jahr 2026 ein: entschlossen, Chancen aktiv zu nutzen, Risiken umsichtig zu begleiten und gemeinsam mit Ihnen den kommenden Herausforderungen erfolgreich zu begegnen.



20
25

MEILENSTEINE 2025

ENTWICKLUNG KUNDENSTAMM

Im Geschäftsjahr 2025 konnten wir drei weitere, wichtige Partner gewinnen und dürfen diese nun zu einem festen Bestandteil unseres Kundenstammes zählen. Während wir im privaten Kundensektor unsere regionale Position leicht ausbauen konnten, verzeichnen wir im Geschäftskundensektor ein weiteres Wachstum von stolzen 14%. Diese Zahlen spiegeln unser Engagement und unsere Stärke wider, welche wir in den vergangenen Jahren aufbauen konnten.



UMSATZWACHSTUM

Im Vergleich zum Vorjahr wuchs unser Umsatz um 16.5%. Obwohl wir bereits mit einem breiten Kundenstamm in das Geschäftsjahr gestartet sind, haben wir ein weiteres, markantes Wachstum angestrebt und können uns über die erzielten Ergebnisse freuen. 84% des erzielten Umsatzes wurde im Geschäftskundensektor erzielt, 16% im Privatkundenbereich. Zum Vorjahr nimmt der Geschäftskundensektor gegenüber dem Privatkundenbereich um 5% zu, was unseren Fokus auf Professionalität deutlich widerspiegelt.

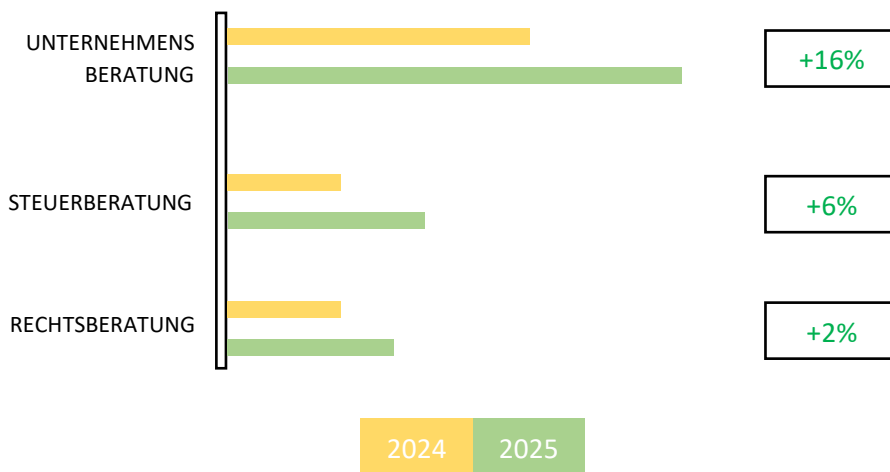


KEINE FREMDVERSCHULDUNG

Auf eigenen Beinen stehen, die Führung in eigenen Händen halten. Dieses Motto hat auch letztes Jahr den Weg zum Erfolg gebahnt. Wir wollen in Zukunft weiterhin eigenfinanziert bleiben, um somit die Entscheidungsfreiheit beibehalten zu können, um unseren Kunden jederzeit die



WACHSTUM 2025 NACH BEREICHEN



Die neuen Partner im Geschäftskundensektor trugen zum grössten Wachstum bei. Unser Ziel, diesen Bereich in Zukunft stärker ausbauen zu wollen, verfolgen wir damit weiterhin und sind überzeugt, den Fokus auf eine gesunde und bedeutende Zukunft unseres Unternehmens zu legen.

Unsere gesetzten Ziele, die Unternehmensberatung in den Fokus stellen und die regionalen Betriebe unterstützen zu wollen, haben wir auch im letzten Jahr erfolgreich gemeistert und werden es weiterhin verfolgen, um das erstrebte Wachstum weiterhin halten zu können.

Im neuen Jahr setzen wir uns ebenfalls zum Ziel, den Privatkundensektor mit unserem Wissen wieder stärker unterstützen und aktiv auf die regionalen Kunden zugehen zu wollen.

Wirtschaftsausblick 2026 – Chancen und Risiken im neuen Jahr



Wirtschaftsausblick 2026 – Chancen und Risiken im neuen Jahr

Das Jahr 2026 beginnt mit vorsichtigem Optimismus, bleibt jedoch von erheblichen Unsicherheiten geprägt. Chancen ergeben sich aus der fortschreitenden Digitalisierung, Investitionen in Energie- und Infrastrukturprojekte sowie einer möglichen Belebung des Welthandels. Risiken liegen in geopolitischen Spannungen, hoher Staatsverschuldung und einer weiterhin fragilen Konjunktur in wichtigen Absatzmärkten. Unternehmen sind gefordert, flexibel zu bleiben, Kostenstrukturen anzupassen und strategische Reserven aufzubauen.

Weltwirtschaft: Struktureller Wandel und neue Dynamiken

Die globale Wirtschaft dürfte 2026 moderat wachsen, allerdings mit deutlichen regionalen Unterschieden. Während Teile Asiens weiterhin dynamisch expandieren, kämpfen Europa und einige Industrienationen mit strukturellen Herausforderungen und schwacher Produktivität. Handelskonflikte, protektionistische Tendenzen und politische Unsicherheiten könnten Lieferketten erneut belasten. Gleichzeitig fördern Investitionen in Technologie, Klimaschutz und Verteidigung neue Wachstumsfelder.

Aktienmärkte: Ausgeschöpftes Potential?

Die Aktienmärkte starten mit erhöhten Bewertungen in das Jahr, gestützt durch sinkende Zinsen und robuste Unternehmensgewinne in ausgewählten Branchen. Dennoch bleibt die Volatilität hoch, da politische Ereignisse und Konjunkturdaten rasch Stimmungswechsel auslösen können. Finanzplätze profitieren von steigender Kapitalmarktaktivität und wachsender Nachfrage nach nachhaltigen Anlagen, stehen aber zugleich unter Druck durch strengere Regulierung und internationalem Wettbewerb.

20
26

Bankwesen und Zinsen: Tiefe Zinsen und drohende Verschuldung

Banken bewegen sich 2026 in einem Spannungsfeld zwischen sinkenden Margen und steigenden Anforderungen an Eigenkapital sowie Digitalisierung. Nach der Phase rascher Zinserhöhungen dürfte die Geldpolitik vorsichtig lockern, was Kreditnachfrage beleben kann, jedoch die Zinserträge belastet. Institute investieren verstärkt in Effizienzprogramme und neue Dienstleistungen, um Erträge zu stabilisieren und Kundenbindung zu stärken.



Inflation und Preise: Erholung in Sicht

Die Inflation dürfte sich weiter abschwächen, bleibt jedoch über dem Niveau der Vorjahre. Energie- und Rohstoffpreise zeigen sich volatil, während Lohnsteigerungen in vielen Ländern den Preisdruck aufrechterhalten. Gleichzeitig wirken schwächere Nachfrage und verbesserte Lieferketten dämpfend. Für Konsumenten bedeutet dies eine gewisse Entlastung, ohne dass das Preisniveau spürbar sinkt.

Herausforderungen für Unternehmen: Proaktivität wird belohnt

Unternehmen sehen sich mit steigenden regulatorischen Anforderungen, Fachkräftemangel und raschem technologischen Wandel konfrontiert. Investitionen in Automatisierung, Cybersicherheit und nachhaltige Prozesse werden zunehmend unverzichtbar. Gleichzeitig erschweren unsichere Absatzperspektiven langfristige Planungen. Erfolgreich werden jene Firmen sein, die Innovation, Kostenkontrolle und Marktanpassung miteinander verbinden.

Schweiz: Der Fels in der Brandung

Die Schweizer Wirtschaft dürfte sich 2026 stabil entwickeln, getragen von solider Binnenkonjunktur, resilientem Arbeitsmarkt und wettbewerbsfähigen Exportbranchen. Der starke Franken bleibt jedoch eine Herausforderung für die Industrie und den Tourismus. Gleichzeitig profitiert der Standort von politischer Stabilität, hoher Innovationskraft und einem verlässlichen Rechtssystem, was Investitionen weiterhin begünstigt.

20
26

Zins- und Inflationsentwicklung

In der Schweiz wird eine vorsichtige Lockerung der Geldpolitik erwartet, sofern die Inflation im Zielband bleibt. Hypothekarzinsen könnten leicht sinken, was den Immobilienmarkt stützt, ohne neue Übertreibungen auszulösen. Dennoch bleiben Risiken durch internationale Kapitalströme und Wechselkursbewegungen bestehen, die rasch Anpassungen erforderlich machen könnten.



Unternehmen und Preisentwicklung

Für Schweizer Unternehmen bleibt der Umgang mit Kostensteigerungen zentral. Während sich Energie- und Transportkosten teilweise normalisieren, steigen Personal- und Finanzierungskosten weiter. Viele Firmen werden Preisanpassungen nur begrenzt durchsetzen können, da die Nachfrage sensibel bleibt. Effizienzsteigerungen und differenzierte Angebote gewinnen daher an Bedeutung.

Fazit: 2026 – Das Jahr der Mutigen

Das Jahr 2026 verspricht keine einfache, aber eine gestaltbare wirtschaftliche Entwicklung. Moderate Wachstumschancen stehen anhaltenden Risiken gegenüber, die umsichtiges Handeln erfordern. Stabilität, Innovation und vorausschauende Finanzplanung werden zu entscheidenden Erfolgsfaktoren. Für Unternehmen und Investoren gilt mehr denn je: Wer flexibel bleibt und Chancen konsequent nutzt, kann auch in einem anspruchsvollen Umfeld nachhaltig wachsen.

20
26

DANKE!

CARLINO TRUST | KONTAKT@CARLINO-TRUST.CH